

Schema logico relazionale normalizzato:

PROMOTORE (CF, NomeP, Ind, Tel, Anniesp)

ASSEGNAZIONE (CF, DataInizio, DataFine*, CodF)

FILIALE (CodF, NomeF, Ind)

NUMTEL (NumTel, CodF)

CLIENTE (CodC, CodF, NomeC, DataN, Email*)

CONTO (CodConto, Commissione, Firma, DataAcc, CostoGestione*, CostoBolli*, TipoConto)

STRUM-FINANZ (CodSF, NomeSF, Tipo, Mercato, DataAcq, CodConto)

INTESTATARIO (CodC, CodF, CodConto)

CONSULENZA (CF, Data, Oral, OraF, CodC, CodF)

SU (CodSF, CF, Data, Oral)

Vincoli di integrità referenziale:

- 1) ASSEGNAZIONE(CF) REFERENCES PROMOTORE(CF)
- 2) ASSEGNAZIONE(CodF) REFERENCES FILIALE (CodF)
- 3) CLIENTE(CodF) REFERENCES FILIALE (CodF)
- 4) CONSULENZA(CF) REFERENCES PROMOTORE(CF)
- 5) CONSULENZA(CodC, CodF) REFERENCES CLIENTE(CodC, CodF)
- 6) INTESTATARIO(CodConto) REFERENCES CONTO(CodConto)
INTESTATARIO(CodC, CodF) REFERENCES CLIENTE(CodC, CodF)
- 7) STRUM-FINANZ(CodConto) REFERENCES CONTO(CodConto)
- 8) SU(CodSF) REFERENCES STRUM-FINANZ(CodSF)
SU(CF, Data, Oral) REFERENCES CONSULENZA(CF, Data, Oral)