

DW – Spedizioni vino

Nell'ambito della valorizzazione delle eccellenze del vino made in Italy, un'agenzia vuole analizzare le esportazioni di vini italiani all'estero, per capire, ad esempio, quali sono i vini più richiesti, da quali zone d'Italia provengono e quali sono i principali Stati esteri importatori.

L'agenzia ha raccolto dalle aziende vinicole italiane l'elenco degli ordini di acquisto. Ogni ordine di acquisto è caratterizzato da data dell'ordine, importo in euro, quantità in litri, tipo di vino, tipo di confezionamento (es. bottiglia, cartone, damigiana, ecc.), numero di partita IVA dell'azienda vinicola di provenienza, stato estero di destinazione. Gli analisti, a partire dagli ordini di acquisto, vogliono creare un data warehouse che sintetizzi i dati raccolti per rispondere ad un serie di interrogazioni.

In fase di realizzazione, gli analisti integrano i dati degli ordini con dei dati di contesto in loro possesso, necessari per svolgere le analisi di interesse. In particolare, ad ogni tipo di vino viene associato l'elenco delle certificazioni di qualità (DOC, DOP, o DOCG) che possiede. Per esempio: il tipo di vino "Barolo" è sempre associato alla certificazione DOCG, il tipo di vino "Nebbiolo" è sempre associato alle certificazioni DOP e DOCG, ecc. Ogni certificazione può essere associata a più tipi di vino. Alcuni tipi di vino possono essere senza certificazioni. Ad ogni ordine è, inoltre, associata la sua dimensione: sono considerati piccoli gli ordini fino a 100 litri, medi quelli fino a 1000 litri, e grandi quelli di quantità superiore. Infine, per ogni azienda vinicola, è possibile risalire dal numero di partita IVA ai dati anagrafici completi (denominazione, indirizzo, provincia, regione, area geografica della regione).

Le interrogazioni cui sono interessati gli analisti riguardano la quantità totale di vino esportata (in litri), e il prezzo medio per litro, al variare di:

- Data, mese, bimestre, trimestre, quadrimestre, semestre e anno;
- provincia, regione e area geografica (Nord, Centro, Sud) dell'azienda vinicola;
- tipo di vino
- certificazioni di qualità
- tipo di confezionamento
- stato estero di destinazione, e relativo continente
- dimensione dell'ordine (piccolo, medio, grande)

Il data warehouse tratterà le informazioni relative agli anni dal 2003 al 2023. Di seguito sono riportate alcune interrogazioni specifiche:

- (a) Considerando solo i vini che hanno la certificazione "DOC" esportati in Asia, selezionare il prezzo medio al litro per ogni anno, la percentuale di litri esportati nell'anno rispetto al totale di tutti gli anni, e il totale cumulativo annuale di litri esportati. Si effettui l'analisi separatamente per ogni tipo di confezionamento.
- (b) Per ogni regione, selezionare il prezzo medio al litro, il numero medio di litri di vino esportati per provincia, e la percentuale di litri di vino esportati da ogni regione rispetto al totale dell'area geografica di appartenenza (Nord, Centro, Sud). Si effettui l'analisi separatamente per ogni anno.

- (c) Assegnare un rank ad ogni stato estero per quantità totale di vino importata. Effettuare l'analisi separatamente per ogni tipo di vino. Si considerino solo gli ordini di grandi dimensioni.

Progettazione

- (a) Progettare il data warehouse in modo da soddisfare le richieste descritte nelle specifiche del problema. Il data warehouse progettato deve inoltre permettere di rispondere in modo efficiente a tutte le interrogazioni frequenti indicate.
- (b) Esprimere le interrogazioni frequenti (a) e (b) utilizzando il linguaggio SQL esteso.